



新卒人材の教育・採用・育成プロデュース



永川 幸子 (キャリアスクエア)

連絡先

TEL.090-5646-4873 FAX.06-6264-9841

E-mail nagakawa@careersquare.net

URL http://www.careersquare.net

〒541-0053 大阪府中央区本町1-4-5 大阪産業創造館14F

事業概要

キャッチフレーズ	キャリアスクエア！ 企業と学生そしてシニアを繋ぐキャリア形成の場をプロデュース
顧客(ターゲット)	関西基盤のベンチャー(がんばっている中小)企業 大学キャリアセンター 関西一円の大学生と西日本の地方大学生 東南アジアの大学生
事業内容	新卒人材の教育・採用・育成プロデュース 「応募・採用のミスマッチ」による「若年転職・離職」 現在の就職・採用活動は必然的に理想と現実のギャップを生み出しています。短期間・短時間の面接、ありきたりの説明会・・・。 キャリアスクエアではこのような問題を解決すべく、ワークショップ形式の企業説明会と選抜学生のプレゼンテーション式採用会を定期的開催。さらに、大学に就職力をつけるカリキュラムを提供。また、3つの診断ツール(内定力診断・就職力診断・問題解決力診断)で学生の就活支援、企業の人事作業を効率化。また日本の労働人口の減少に鑑み、東南アジアの大卒者も企業即戦力として、プロデュースしていきます。
セールスポイント	即戦力の新卒人材紹介 ・広告で一括募集した学生ではなく、キャリアスクエアのオリジナル講座を受講した就職力・コミュニケーション力のある新卒者の人材紹介 ・内定～入社までの期間にインターンシップや研修を提供することで、「内定辞退者の撲滅」「即戦力化」のサービスを提供 人事採用業務の効率化支援 ・ありきたりの会社説明会でなく、ベンチャー・金融・メーカーなどのテーマ別かつ企業数・学生数限定のワークショップ形式の企業合同説明会の開催 ・キャリアスクエアが認定した選抜学生のプレゼンテーションによる一発内定リクエスト大会の開催 ・中小企業でも捻出できる採用費用での業務提供 ・採用業務の代行・一部代行の実施 人材のグローバル化とマッチングの最適化 ・大学への内定力・就職力・コミュニケーション力育成のカリキュラム提供 ・3種類ツールの中、就職力診断・問題解決力診断は、企業を定年退職したシニアが、アクティブシニアとして次世代を担う人材育成を祈念し実施 ・ポッドキャストというサイトシステムでの企業・学生の双方向でのマッチング ・東南アジアの優秀な学生をキャリアスクエア内で教育した上で人材紹介
販売価格	合同企業説明会参加費用 1社1回30万円 プレゼンテーション式採用会参加費用 1社1回10万円 通年参加1社100万円 (説明会は毎月、プレゼンテーション式採用会は年2回開催) 人材紹介費用はパック料金(インターンシップ導入・ビジネス講座・内定者研修などとの組合せ)と紹介料金の2種類 各種診断ツール (内定力診断・就職力診断・問題解決力診断)実施1名7千円(3名～) 大学講座・カリキュラム運営講師費用は見積価格



ベンチャー企業	シニア
学生	CareerSquare キャリアスクエア

キャリアスクエアは、さまざまなキャリアが会い育っていくことが目標です。



企業・学生・シニアそしてキャリアスクエアが力を合わせて関西を元気にしていきます。