

S-Cube だより

人生が輝き出す★起業家応援マガジン



前へと進み続ける
覚悟と熱意を持って



株式会社さかい新事業創造センター[S-Cube]は

堺市にある、起業家や新分野進出をめざす中小企業を支援するための産業支援施設です。

施設内の各居室(創業準備デスク・オフィス・研究開発用ラボ)では、起業支援の専門家(インキュベーションマネージャー)による支援のもと、数多くの起業家やベンチャー企業が事業活動を行っています。

自分でやってみる価値がある！
そんな思いが実を結んだシステムを
これからも多くの企業へ。

一念発起で起業するも
待っていたのは厳しい現実。

起業前にいた会社では経営企画部門などで24年間勤務していました。大変お世話になった会社ですが、私自身、自分で何かをやってみる価値があるのではないかと独立を考えるようになり、子供の自立を機に早期退職という道を選びました。そして長年の経験で事務やメンテナンスのノウハウを培っていたことから、その技術を生かしたシステムの開発に着手。最初にISO規格の文書管理システムを制作しましたが、まったく売れず…。営業のノウハウがなかったため、それならばとお金をかけてホームページを作っても、電話で営業のアポイントメントを試みても、企業の担当者にはどり着くことさえできませんでした。そこに不景気のおおりの受け、さらに現実の厳しさを思い知らされました。

『たすかるナウ』誕生のきっかけは
ある企業の担当者との会話の中に。

そんな厳しい状況の中、嬉しい出会いもありました。幕張で行われた個人向けの展示会で、ある有名企業の開発担当の方が私の作ったシステムに興味を持ってくれたんです。その方から「うちの会社では業務管理にガントチャートを使っているよ」というお話を聞き、ひらめいたのがプロジェクト管理システム『たすかるナウ』です。共有内容を入力するだ



S-Cube 327号入居企業

水野 和夫さん
株式会社ベストビズシステム
代表取締役

けでプロジェクト全体の進捗状況をチャートで見渡すことができるように設計。表ではなくチャートを中心にすることで見た目にもユニークなシステムになりました。これなら展示会でも目をひくことができるのではと、翌年東京のビッグサイトで開催された「設計製造ソリューション展」に出展。会場ではガントチャートのヒントをくれた担当の方にも再会できました。システムにもとても感心していただき、ブースに多くの企業が集まるきっかけを作ってくださいましたのもその方です。おかげさまで、4社の大手企業と契約を結ぶことができました。

クライアントやスタッフの支えが
苦境を切り拓く勇気をくれる。

いま振り返ってみると、私はかなり運が良かったと思います。システムの開発や展示会への出展には大金を費やすことになるのですが、いつもお金がなくなるタイミングで大口の注文を受けることができています。最初は退職した会社から、次は取引先の企業から。展示会の資金も、S-Cubeのインキュベーションマネージャーの協力で日本政策金融公庫から調達できたりと、本当に感謝しています。

S-Cubeへの入居も、経営などの相談に応えていただけただけではなく、さらなる幸運をもたらし続けています。それは一緒に働いてくれているスタッフとの出会い。S-Cubeでの制度説明会がきっかけで派遣会社の方と知り合い、縁を取り持っていたいただいたおかげで、今では4人のスタッフを抱える所帯となりました。果たしてみんなに給料が払えるだろうか…と眠れない夜もありましたが、『たすかるナウ』を使っていたらいい方、スタッフの頑張っている姿を見ていると今さら会社をやめる訳にはいきません。まだまだ厳しい状況は続くでしょうが、そんな思いが私の原動力になってくれているんです。

起業家に聞きたい!

5つのクエスチョン

Q1 起業の際に強みとなった、自分の長所はどこだと思いますか？

やはり運の良さでしょうか。今までに何度も苦しい状況に置かれてきましたが、そのたびに周囲の方々に恵まれ、タイミング良く打開策が見つかることで乗り切ってきました。

Q2 起業を考え始めたのはいつですか？また、実際に決断したキッカケは？

会社での担当業務に一区切りついた時です。厳しい道であることは理解していましたが、やらなかつた事を後悔するよりもやって後悔する方がいいと決断しました。

Q3 起業に必要な能力、資金源、人脈は準備できていましたか？

資金には退職金を充てました。それに退職した会社が最初のクライアントになってくれました。もともといた会社が一番の顧客になる可能性は高いので、良好な人間関係を保っておくべきだと思います。

Q4 起業してよかった！と思えるのはどんな時ですか？

そう思える日が来ることを願っています。笑。でも、仕事のやりがいがありますよ。弊社のシステムでクライアントが快適に仕事をしてくださっているのは、エンジニア冥利につきますね。

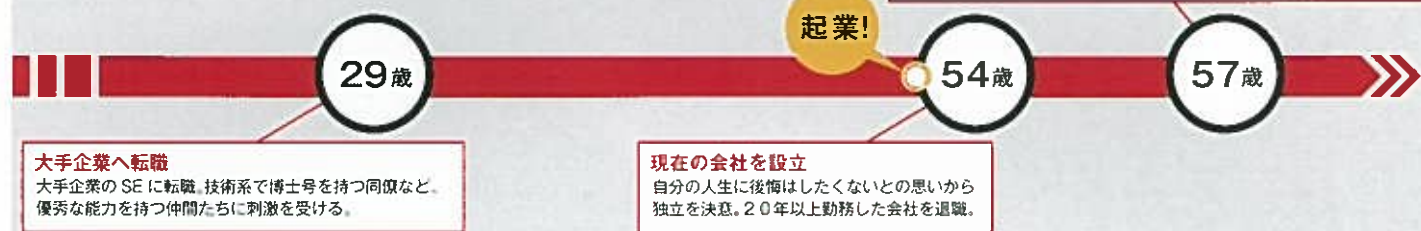
Q5 これから起業を考える人へのメッセージをお願いします。

起業する前に、自分でどれだけお客様を確保できるかを考えることは大切ですね。あと、資金は起業に必要な金額の2倍を確保してから動き出すこと。最初のチャレンジは自分の思い込みが強く失敗することがあるので、2回目の挑戦に向けての資金も必要だと思います。



社員時代に培った経験から開発した『たすかるナウ』は多くの大手企業で採用され評判も上々。1人で起業した会社も現在では4人の若いスタッフを抱えるほどに成長した。

Question 人生の3つのターニングポイント



展示会に出展したシステムで契約獲得。S-Cube から支援を受け「設計製造ソリューション展」に出展。クライアントからヒントを得て作った『たすかるナウ』が大手企業の目に留まる。

起業!

29歳

54歳

57歳

大手企業へ転職
大手企業のSEに転職。技術系で博士号を持つ同僚など、優秀な能力を持つ仲間たちに刺激を受ける。

現在の会社を設立
自分の人生に後悔はしたくないとの思いから独立を決意。20年以上勤務した会社を退職。

株式会社ベストビズシステム

代表取締役 水野 和夫
設立: 2009年4月
資本金: 1000万円
問合せ先: info@bestbizsystem.co.jp
URL: http://www.bestbizsystem.co.jp



【事業内容】
スケジュールチャートとタスク・ファイル管理をまとめたプロジェクト管理システム『たすかるナウ』を開発・販売。基本項目を入力するだけで進捗トレースを行うことなく情報共有が図れ、効率よく業務をスピードアップできると数々の大手企業から高い評価を得ている。

【S-Cubeの起業家支援事業①】～シェアードオフィスの紹介～



小さな場所から大きな夢
これから起業をめざす方や新たに事業を始められた方、自宅以外の事業活動場所がほしい方などに最適な空間です。起業や事業に関する情報収集、知識の習得、他の利用者との交流や実際の事業活動の場などとしてご利用いただけます。
室内は、パーティションで仕切った10の個人ブースの他、打合せテーブル、ロッカー(有料)、プリンター、インターネット(LAN)や専門図書なども完備しています。
(利用者の声)
経営コンサルタント 池淵ゆかりさん
知人がシェアードオフィスの利用者で立ち寄ったところ。駅近でリーズナブル。LANやプリンターも完備されており、PCさえ持ち込めば簡単に仕事を開始できる環境がすっかり気に入りました。その場でシェアードオフィスの利用申込をしました。

は妥協を許さない。
流れを先読みし、
るステップへ。

品質に
時代の
さらな

不連続きのサラリーマン時代が、
結果的には起業のチャンスに。

現在、「ピカキュウ」というブランド名で車専用のLEDライトを販売していますが、実は自分自身の業界に興味があつて始めた訳ではないんです。美大を卒業後、資格を取つて測量士に。しかし事業縮小から働いていた事業所が閉鎖してしまい、呉服店に転職しました。ところが今度はその会社が倒産…。そのとき一緒に働いていたメンバーが、WEBショップを立ち上げ、私もしばらく手伝いをする事になったんです。主に自転車のパーツを販売していましたが、そこで車のLEDライトの取り扱いも始めることに。その売れ行きが好調だったこと、モノを売ることに楽しさに目覚めた時期が重なり、仲間と4人で思い切って独立しました。新卒で就職してから独立まで、わずか7年間の出来事でしたが、今思うとかなり無謀でした(笑)。

品質へのこだわりが実を結び、
夢のメイドインジャパン商品開発へ。

この業界はまだまだ発展途上で、上位3社以下はどんぐりの背比べ状態。しかもそのほとんどのメーカーが中国で商品を生産しています。確かに製造コストはかなり抑えられますが、驚くほど不良品が多い。LEDは切れにくく長持ちなのが利点なのに、接触不良が原因で点かないことがよくあるんです。それから多少コストを上げたとしても良いものを、ということでは、弊社では、徹底した商品管理



S-Cube 205号入居企業

田宮 ますみさん
株式会社ピカキュウ 代表取締役

起業当初は小さな1室からスタートしたが、空いた隣室を借りて2部屋続きの広いオフィスに。これを機に事業も拡大。大きな業績を挙げて卒業した以前の入居者を目指し、奮闘中。

を行い、台湾で製造しています。小さい会社ならなおさら、クレームが命取りになりますからね。最近では車の専門雑誌にも「国内で最強に明るいLED」という紹介で商品を取り上げていただき、努力が少しずつ実を結んできたと感じています。

そんな折、とてもうれしいニュースが！ S-Cubeの支援を受け、経済産業省の「中小企業・小規模事業者ものづくり・商業サービス革新事業」に採択され、念願だった業界初「メイドインジャパン」のLEDライトの試作を始めることになりました。小さいながらも自社工場、より質の高い商品を開発できると思うと、今からわくわくしています。

成功の秘訣は、地道な作業の積み重ね。

弊社はインターネットでの販売のみです。で、検索で商品に辿り着いてもらえなければ意味がありません。販売のテクニックよりも、流行に合わせてキーワードを組み込んだり、写真を最新のものに差し替えたり、コソコソとした作業を地道に続けることの大切さを実感しています。それから、以前働いていた呉服店の社長によく言われていた「何かあったらまず自分を疑え」という言葉を今でも大事にしています。何か問題が起きたときに、自分の行動を振り返ってみると、見えてくるものがたくさんありますからね。

その一方で、この業界は先細りしていくとも感じています。欧米では車の全ライトLED化が進んでおり、それが一般化すればわざわざ付け替える必要もなくなります。そうなれば商品の需要は減り、企業は淘汰されていくでしょう。それを見越した上で、より高い品質の商品開発や、海外をターゲットとした別の商材の獲得にも力を入れていこうと思っています。

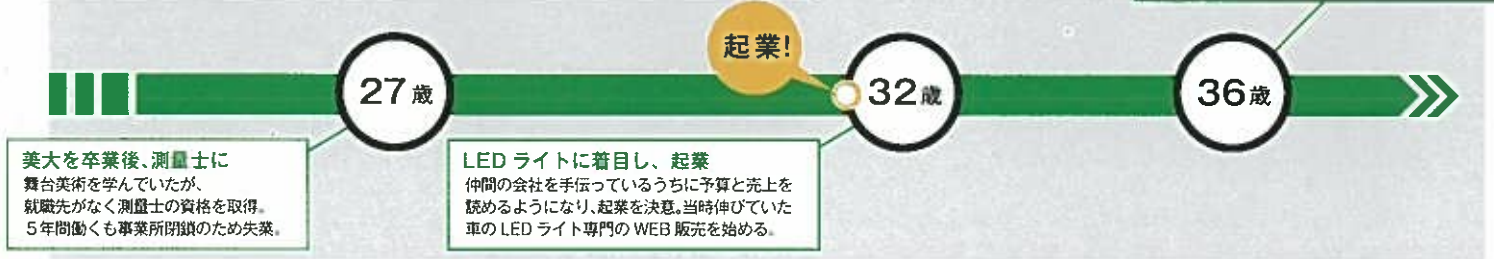
株式会社ピカキュウ

代表取締役：田宮 ますみ
設立：2010年7月
資本金：300万円
問合せ先：info@pika-q.com
URL：http://www.pika-q.com



【事業内容】
社名にもなっているLED車専用ライト「ピカキュウ」をYahoo、楽天、amazonなどのオンラインストアや自社サイトで販売。ハイクオリティ・ハイスペック・オリジナリティをコンセプトに商品には一切の妥協を許さず、「お客様のニーズを満たす」ショップであることを心がけている。

Question 人生の3つのターニングポイント



5つのクエスチョン
起業家に聞きたい!

- Q1** 起業の際に強みとなった、自分の長所はどこだと思えますか？
素直に認めて、得意とする人の力を借りることにしています。
- Q2** 起業を考え始めたのはいつですか？また、実際に決断したキッカケは？
実はまったく考えていませんでした。前職で共に働いていたメンバーが離職することになり、そこで初めて自覚が芽生えました。
- Q3** 起業に必要な能力、資金、人脈は準備できていましたか？
それでもできていませんでした(笑)。でも今まで培ってきた人脈だけはありましたね。立ち上げ時のメンバーもさうです。人脈がすべてだといっても過言ではありません。
- Q4** 起業してよかった！と思えるのはどんな時ですか？
人を雇う立場になって視野が広がったことでしょうか。今までは当たり前のように給料をもらっていましたが、そのありがたさに改めて気付きました。それから、物事をシビアな視点で見られるようになりましたね。
- Q5** これから起業を考える人へのメッセージをお願いします。
1年くらいは無給でやっていく覚悟を持つこと。情熱だけでは継続できませんからね。それと、自分だけが頑張っていると思わないこと。人や情報の力をうまく活用すると思います。

[S-Cubeの起業家支援事業②] ~S-Cube Cafe(セミナー編)~



シニア起業セミナー

女性起業セミナー

起業家や起業志望者向けのセミナーや交流会を実施!

S-Cubeでは、起業をめざす方や起業家の方に学びや交流の場を提供するため、さまざまな活動を行っています。

その一つとして、起業や経営に役立つセミナーをテーマ別に開催しています。

シニア世代や女性起業家に焦点をあてたセミナーなど、毎月1回「S-Cube Cafe」を実施し、多くの方が起業や経営について学んだり、ネットワークを作るための場を提供しています。

知的創造の場にふさわしい快適な事業空間

- セミナーや制度説明会、交流会、会議等に活用できる多目的会議室を設けています。
- 各階にリラクスペースを設けるなど、やすらぎとゆとりあふれる操業環境です。
- 各階に車椅子対応の多目的トイレを設置、本館1階には乳児用のベビーシートを設けるなど、障がい者、女性、シニアの方にも快適にご利用いただける施設です。

無料経営サポート

インキュベーションマネージャーが、ビジネスプラン作成から経営相談、販売開拓、融資・補助金獲得、大学・研究機関とのマッチング、商品・技術のブラッシュアップまで幅広く支援を行います。

最大50%の 公的賃料補助

オフィス、ラボ、マルチラボ入居者には、堺市が賃料の最大50%を補助する制度(審査制)があります。

充実の設備・環境

低廉な料金で利用できる大小の会議室・商談室を備えています。また、共用コピー機(有料)も利用できます。

24時間利用可能

24時間、365日の事業活動に対応した機械警備システムや各室個別空調を設けるなど、入居者の利便性に配慮しています。

駐車場は

月額8,000円から

入居者専用の月極駐車場を月額8,000円(消費税除く)から設けているほか、来客用駐車場もあります。

(公財)堺市産業振興センター・堺商工会議所・大阪府立大学などと協力して企業間連携や産学連携を力強くサポート

シェアードオフィス 情報収集や交流・事業活動などに

利用料 1か月 5,000円 3か月 15,000円
※別途登録料2,500円(解約時に返金)
※消費税除く

- 個人用スペース(10席) ●インターネット無料(LAN) ●プリンター
- 打ち合わせスペース ●カギ付きロッカー(有料) ●ビジネス図書 ●入室セキュリティ
- 利用可能日時一年中無休 9時~21時(年末年始や施設の点検日などを除く)



創業準備デスク(8ブース)

創業をめざす方に

月額賃貸料(共益費含む) 12,000円
※消費税除く

- 個人用スペース(ドア付きパーティション) ●インターネット無料
- ラック付きデスク、イス ●郵便ポスト ●電話回線引き込み可
- エアコン完備



オフィス(47室)

創業まもない方や新分野に挑戦する中小企業に

月額賃貸料(共益費含む) 45,000円(15.0㎡)~
150,000円(50.0㎡)
※消費税除く

- 部屋の広さは、4タイプ 15.0㎡、20.0㎡、30.0㎡、50.0㎡
- OAフロア仕様でLAN配線に有利 ●エアコン完備



賃料補助
制度あり

ラボ(8室)

研究開発型の起業家や中小企業に

月額賃貸料(共益費含む) 78,000円(30.0㎡)
130,000円(50.0㎡)
※消費税除く

- 部屋の広さは2タイプ30.0㎡、50.0㎡ ●耐床荷重500kg/㎡、耐薬品性塗床
- 動力(三相 3線 50A)使用可 ●ガス・水道使用可 ●給排気ダクト対応
- ドラフトチャンパー設置可(東側4室のみ) ●エアコン完備



賃料補助
制度あり

マルチラボ(4室)

研究開発型の中小企業に

月額賃貸料(共益費含む) 216,000円(80.0㎡)
※消費税除く

- ラボ(50.0㎡)とオフィス(30.0㎡)のマルチ型 ●耐床荷重1,500kg/㎡(ラボ)
- 動力(三相 3線 75A)使用可 ●ガス・水道使用可 ●給排気ダクト対応
- ドラフトチャンパー設置可(西側2室のみ) ●エアコン完備



賃料補助
制度あり