

参加費

3回連続  
1,000円  
単発申込  
500円

# 経営実務勉強会2020

テーマ：経営していくための計画作りと営業戦略

2020年

連続講座申込【締切】10月21日（水）  
単発申込【各講座の1日前が締切日です】

10月22日

11月12日

12月 3日

木 18:00-20:00

さかい新事業創造センター[S-Cube]1階 多目的会議室

堺市北区長曾根町130-42

※ご来場は、公共交通機関をご利用ください。

売りたいものやサービスが決まれば、「どのように売るのが、どのような販路があるのか、原価はいくら必要か、どういった経費があるのか」など様々な決め事が出てきます。

それをしっかり計画立てていきませんか。

まず、しっかりとした計画づくりを学び、商品・サービスの優位性や売れるための購買心理などマーケティングの基礎も学べます！

## 「営業を拡大していくには・・・」

10・22 経営計画の立て方

中小企業診断士 山岸祥治氏

(さかい企業家応援団専門家講師)

11・12 営業拡大戦略を考える

中小企業診断士 森末清成氏

(さかい企業家応援団専門家講師)

12・ 3 マーケティングが重要！

中小企業診断士 大元 相氏

(さかい企業家応援団専門家講師)

※ 次回の講義は、12/17・1/14・2/4に「会計税金資金計画」(会計・財務)を開催します！ <近日中公開>

申込：連続講座申込peatix⇒<https://peatix.com/event/1593197/view>

10・22講座申込peatix⇒<https://peatix.com/event/1665069/view>

11・12講座申込peatix⇒<https://peatix.com/event/1665100/view>

12・ 3講座申込peatix⇒<https://peatix.com/event/1665103/view>



お問合せ：さかい新事業創造センター[S-Cube] 事業担当

e-mail: [jigyous@s-cube.biz](mailto:jigyous@s-cube.biz) TEL: 072-240-3775